

Cargo: Responsable Técnico Comercial

Lugar de trabajo: Provincia de Buenos Aires

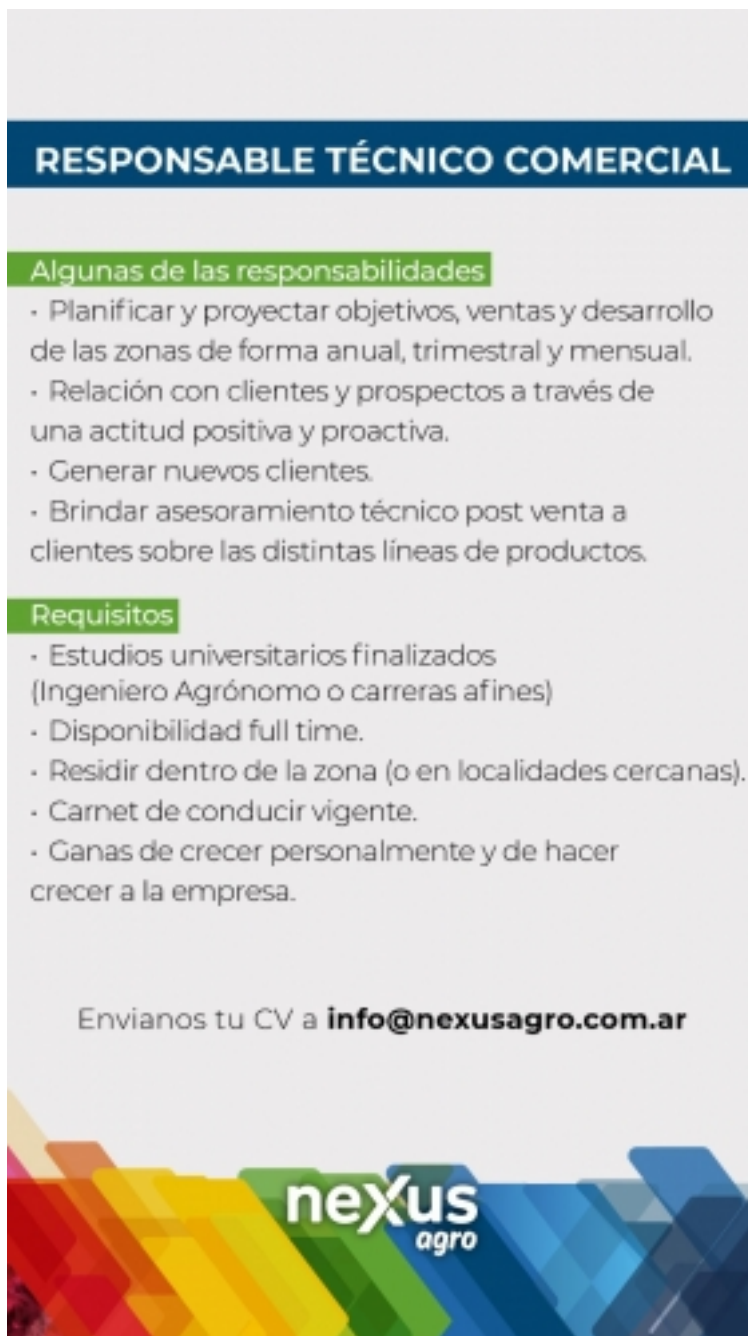
Inscripción: 13/09/2023

Contacto: info@nexusagro.com.ar

Descripción: Algunas de las responsabilidades: - Planificar y proyectar objetivos, ventas y desarrollo de las zonas de forma anual, trimestral y mensual. - Relación con clientes y prospectos a través de una actividad positiva y proactiva. - Generar nuevos clientes. - Brindar asesoramiento técnico post venta a clientes sobre las distintas líneas de productos.

Requisitos Básicos: - Estudios universitarios finalizados. - Disponibilidad full time. - Residir dentro de la zona o localidades cercanas. - Carnet de conducir vigente. - Ganas de crecer personalmente y de hacer crecer la empresa.

Flyer:



RESPONSABLE TÉCNICO COMERCIAL

Algunas de las responsabilidades

- Planificar y proyectar objetivos, ventas y desarrollo de las zonas de forma anual, trimestral y mensual.
- Relación con clientes y prospectos a través de una actitud positiva y proactiva.
- Generar nuevos clientes.
- Brindar asesoramiento técnico post venta a clientes sobre las distintas líneas de productos.

Requisitos

- Estudios universitarios finalizados (Ingeniero Agrónomo o carreras afines)
- Disponibilidad full time.
- Residir dentro de la zona (o en localidades cercanas).
- Carnet de conducir vigente.
- Ganas de crecer personalmente y de hacer crecer a la empresa.

Envíanos tu CV a info@nexusagro.com.ar

nexus
agro



Compartí esta nota

URL de origen: <https://www.agro.unlp.edu.ar/node/6129>